Vertriebsmitarbeiter / Fachberater Photovoltaik (m/w/d)

Du kannst verkaufen, verstehst Photovoltaik und weißt, wie man aus einer Kundenanfrage einen erfolgreichen Abschluss macht?

Dann suchen wir dich als **erfahrenen Vertriebsmitarbeiter / Fachberater (m/w/d) mit Schwerpunkt Photovoltaik**.

Bei uns bekommst du nicht nur gute Produkte und interessante Kundenanfragen – **erfolgreiche Vertriebsleistung soll sich auch finanziell deutlich bemerkbar machen.**

Deine Aufgaben

- Beratung von Privat- und Gewerbekunden rund um Photovoltaikanlagen
- Ermittlung des Kundenbedarfs und Aufstellung passender PV-Lösungen
- Beratung zu Batteriespeichern, Wallboxen und Energiemanagement
- Prüfung der grundlegenden technischen Gegebenheiten beim Kunden
- Erstellung und Präsentation individueller Angebote
- Durchführung von Vor-Ort-Terminen sowie telefonischen und digitalen Beratungsgesprächen
- Aktive Nachverfolgung von Angeboten und Kundenanfragen
- Professionelle Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Begleitung des Kunden vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Enge Abstimmung mit Projektmanagement und Technik
- Pflege und strukturierte Bearbeitung der Kundenanfragen im CRM

Das solltest du mitbringen

- **Berufserfahrung im Vertrieb von Photovoltaikanlagen**
- Technisches Verständnis für PV-Anlagen, Batteriespeicher und Energietechnik
- Abschlussstärke und ausgeprägte Vertriebsorientierung
- Sicheres und überzeugendes Auftreten beim Kunden
- Fähigkeit, technische Lösungen verständlich und überzeugend zu erklären
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken
- Führerschein Klasse B

Erfahrung im Bereich Wärmepumpen ist ein klarer Pluspunkt, aber keine Voraussetzung.

DUKA Solutions GmbH

Neustraße 1, 59269 Beckum | 02521 8792 703

Bewerbungen an info@dukasolutions.de | www.dukasolutions.de

Vertriebsmitarbeiter / Fachberater Photovoltaik (m/w/d)

Was wir dir bieten

Starke Leistung. Starker Verdienst.

Wir suchen keinen Vertriebler, der nur Angebote verschickt. Wir suchen jemanden, der **Kunden versteht, Projekte aktiv verfolgt und Abschlüsse erzielen will.**

Dafür bieten wir dir auch die Möglichkeit, **überdurchschnittlich zu verdienen.**

- **Attraktives Grundgehalt**
- **Leistungsstarkes Provisionsmodell**
- **Überdurchschnittliches Verdienstpotenzial bei entsprechender Leistung**
- Qualifizierte Kundenanfragen und spannende Projekte
- Hochwertige und moderne PV-, Speicher- und Energielösungen
- Unterstützung durch Technik und Projektmanagement
- Kurze Entscheidungswege
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Moderne digitale Vertriebs- und Planungstools
- Firmenfahrzeug je nach Position und Vereinbarung
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Langfristige Perspektive in einem wachsenden Unternehmen

Bei uns gibt es **keinen künstlichen Deckel für gute Vertriebsleistung**.

Wer Verantwortung übernimmt, seine Kunden professionell betreut und konstant gute Abschlüsse erzielt, bekommt die Möglichkeit, sich **ein deutlich überdurchschnittliches Einkommen aufzubauen.**

Über uns

Wir sind ein serviceorientiertes Unternehmen für Photovoltaik, Wärmepumpen, Wallboxen und moderne Energielösungen. Für Privat- und Gewerbekunden planen, installieren und warten wir PV-Anlagen, Batteriespeicher, Ladeinfrastruktur und energieeffiziente Haustechnik. Unser Team aus Elektrikern, Solarteuren, Dachdeckern und Ingenieuren arbeitet täglich an der Energiewende und realisiert hochwertige Projekte in der Region rund um Beckum.

DUKA Solutions GmbH

Neustraße 1, 59269 Beckum | 02521 8792 703

Bewerbungen an info@dukasolutions.de | www.dukasolutions.de